

Откройте для себя мир
безграничных возможностей

с **Mirra**



МАРКЕТИНГ-ПЛАН
ПУТЕШЕСТВИЯ
АВТОПРОГРАММА
ДЛЯ ЛИДЕРОВ
ДЛЯ НОВИЧКОВ

Mirra



НАША МИССИЯ

Создавать условия для самореализации человека как здоровой, красивой и успешной личности.

СОДЕРЖАНИЕ

МАРКЕТИНГ-ПЛАН	4-23
ЛЕСТНИЦА УСПЕХА	24-27
РЕФЕРАЛЬНАЯ ПРОГРАММА	28-31
БОНУС НОВИЧКА	32-33
ДЕНЬ РОЖДЕНИЯ С MIRRA	34-35
УСПЕШНЫЙ ДЕБЮТ	36-39
КЛУБ ПРИВИЛЕГИЙ	40-43
ПУТЕШЕСТВУЙТЕ С MIRRA	44-47
НА ПУТИ К МЕЧТЕ	48-51
АВТОПРОГРАММА	52-57
БОНУС ПРОФЕССИОНАЛА	58-63
ЭНЕРГИЯ РОСТА	64-65
ГЛОССАРИЙ (СЛОВАРЬ ТЕРМИНОВ)	66-67

ПРОДАЖИ — ИСКУССТВО ПОМОГАТЬ ЛЮДЯМ
ДЕЛАТЬ ПРАВИЛЬНЫЙ ВЫБОР!

МАРКЕТИНГ-ПЛАН КОМПАНИИ

**Как подняться по лестнице успеха и предлагать
возможности MIRRA?**

С самого начала сотрудничества с Компанией важно прояснить этот вопрос, чтобы четко понимать, какие цели перед собой ставить и как планировать действия, чтобы добиться успеха и достичь задуманного.

ИЗ ЧЕГО СОСТОИТ ЛЕСТНИЦА УСПЕХА?

Маркетинг-план MIRRA (МП) — документ, устанавливающий правила расчета вознаграждения Дистрибьютору за его деятельность по распространению Продукции Компании.

Маркетинг-план MIRRA представляет собой классическую ступенчатую систему.

Карьерная лестница MIRRA состоит из 24 ступеней и разбита на несколько корпусов.

Менеджерский корпус: от Младшего консультанта до Ведущего менеджера.

Следующие корпусы содержат категории Серебряный, Золотой, Платиновый и Бриллиантовый:

✓ Мастерский корпус

✓ Директорский корпус

✓ Топ-Менеджерский корпус

✓ Президентский корпус

Переквалификация менеджерского корпуса происходит по итогам каждого периода.

1 период = 1 календарный месяц. Остальные корпусы переквалифицируются в соответствии с правилами получения Лидерской премии.

Компания MIRRA предлагает лучшие условия сотрудничества среди компаний MLM-индустрии с классическим Маркетинг-планом на рынке.

Дистрибьютор MIRRA имеет 8 возможностей получать доход от сотрудничества с Компанией.

✓ Розничная прибыль **43%**

✓ Базовое вознаграждение **24%**

✓ Лидерское вознаграждение до **12%**

✓ Компенсационный бонус до **0,3%**

✓ Бонус развития **3%**

✓ Бонус Личного объема до **2%**

✓ Лидерская премия до **6 300 000 р.**

✓ **30%** от первого заказа новичка по Реферальной программе.

Итого, Дистрибьюторы MIRRA получают до 36% от товарооборота организации. Вместе с розничной прибылью доход составляет до 79% от объема продаж. А с учетом всех бонусов — до 84%.

ЗАЧЕМ СОТРУДНИЧАТЬ С КОМПАНИЕЙ?

Бизнес с MIRRA привлекает все больше партнеров. Для этого существует три основных причины:

1 ВЫСОКОЕ КАЧЕСТВО И ЭФФЕКТИВНОСТЬ СРЕДСТВ

Миллионы людей уже попробовали нашу продукцию, и мы продолжаем принимать восторженные отзывы не только от рядовых покупателей, но и от профессионалов в области косметологии, нутрициологии и медицины.

Клиенты, влюбленные в продукты MIRRA, имеют возможность приобретать их со скидкой. Как это сделать — рассказывает наш Маркетинг-план.

2 ВОЗМОЖНОСТЬ ПОЛУЧИТЬ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДОХОД

Работа с Компанией — прекрасный шанс получить хорошую прибавку к общему заработку и, кроме того, заниматься любимым делом, не отрываясь от основной работы.

Маркетинг-план дает ответ на вопрос, как увеличить свой дополнительный доход.

3 ФИНАНСОВАЯ СВОБОДА С MIRRA

Если вы хотите открыть собственный бизнес, то сотрудничество с MIRRA — это реальный шаг навстречу вашему желанию.

Внимательно изучив Маркетинг-план Компании, вы не только разобьете свою цель на четкие и достижимые этапы, но и сможете составить конкретный продуманный план развития своего бизнеса.

НА ЧЕМ ЗАРАБАТЫВАТЬ?

Между ценой каталога и ценой Дистрибьютора существует разница. Цена каталога действует для клиента, который приобретает у вас продукцию Компании. Цена Дистрибьютора действует для вас, если вы приобретаете продукцию для себя.

Если вы купили средства MIRRA для личного пользования, то вы имеете возможность хорошо сэкономить. Если вы приобретаете продукцию для последующей реализации вашим клиентам, то вы зарабатываете с Компанией.

Как именно? Об этом мы расскажем ниже.

РОЗНИЧНАЯ ПРИБЫЛЬ

Вы хорошо знакомы с продукцией MIRRA, при встречах с друзьями всегда подробно рассказываете о применении, свойствах и программах ухода, делитесь с ними личным опытом использования продуктов, знакомите с новыми акциями, каталогами и специальными предложениями и, конечно, принимаете заказы. При этом вы получаете 43% от личных продаж или Розничную прибыль.

НАПРИМЕР:

Наталья, Милана и Елизавета ежемесячно покупают у Марии продукцию по розничной цене (цене каталога) на 11 340 р. Как Дистрибьютор Мария приобретает эту продукцию без торговой наценки со скидкой 30% за 7 938 р. И ее розничная прибыль составляет 3 402 р.



Видео по маркетинг-плану (часть 1).

Преимущества:

30%

Скидка 30% распространяется на любую сумму. Это одно из лучших предложений на рынке.



Нет никаких дополнительных сборов и оплат (сервисный сбор уже включен в стоимость продукции).



Бесплатная доставка заказа, оформленного в Интернет-Магазине или в широкой сети Представителей в регионах. Минимальная сумма заказа для бесплатной доставки от 5 000 р. для Дистрибьюторов и от 3 000 р. для Привилегированных клиентов.

БАЗОВОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ

Вы приглашаете клиентов и партнеров Дистрибьюторов в свою организацию и получаете Базовое вознаграждение (БВ) — до 24% от всех продаж своей спонсорской группы.

В Базовом вознаграждении дистрибьютору выплачивается разница между его процентом выплаты и процентами выплат дистрибьюторов первого динамического поколения.

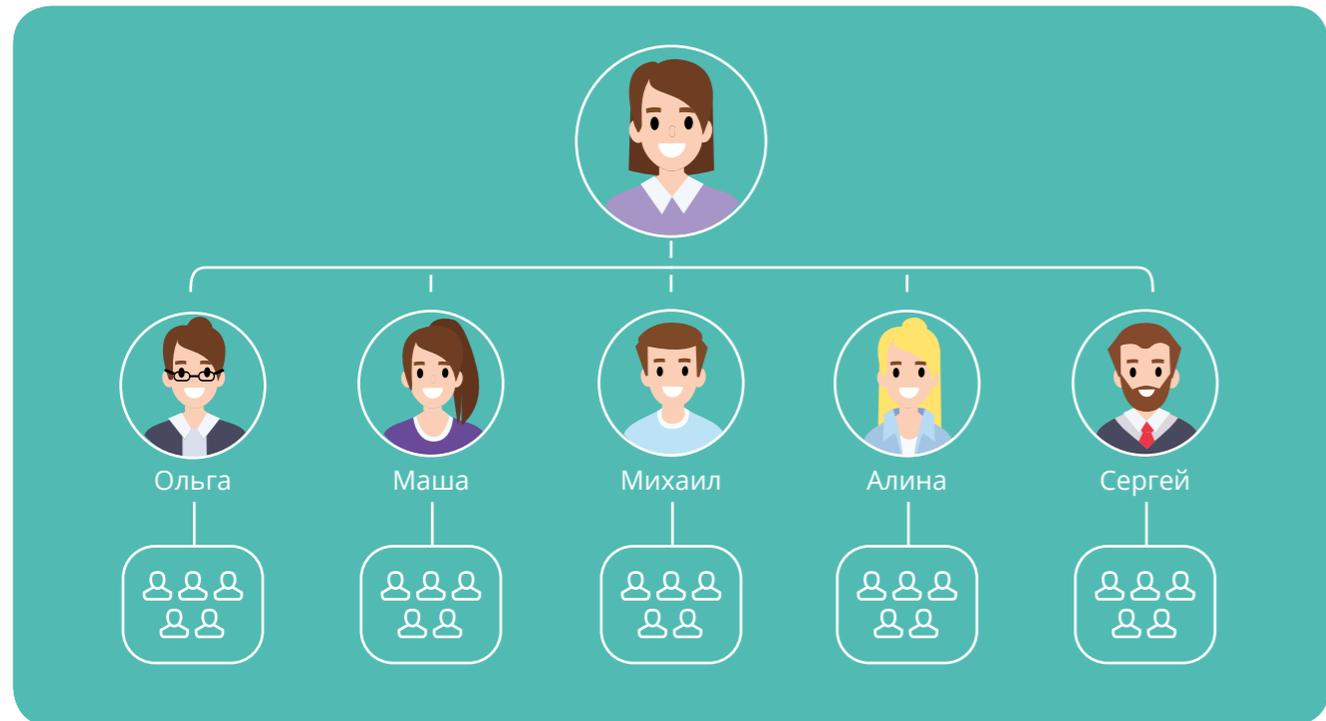


рисунок 1

Объем продаж вашей организации в PV и нормативы по количеству партнеров начиная с уровня Наставник и выше в вашем первом статическом уровне

не определяют вашу Квалификацию в Компании. Вы получаете Базовое вознаграждение и от своего Личного Объема при Объеме организации от 50 PV.

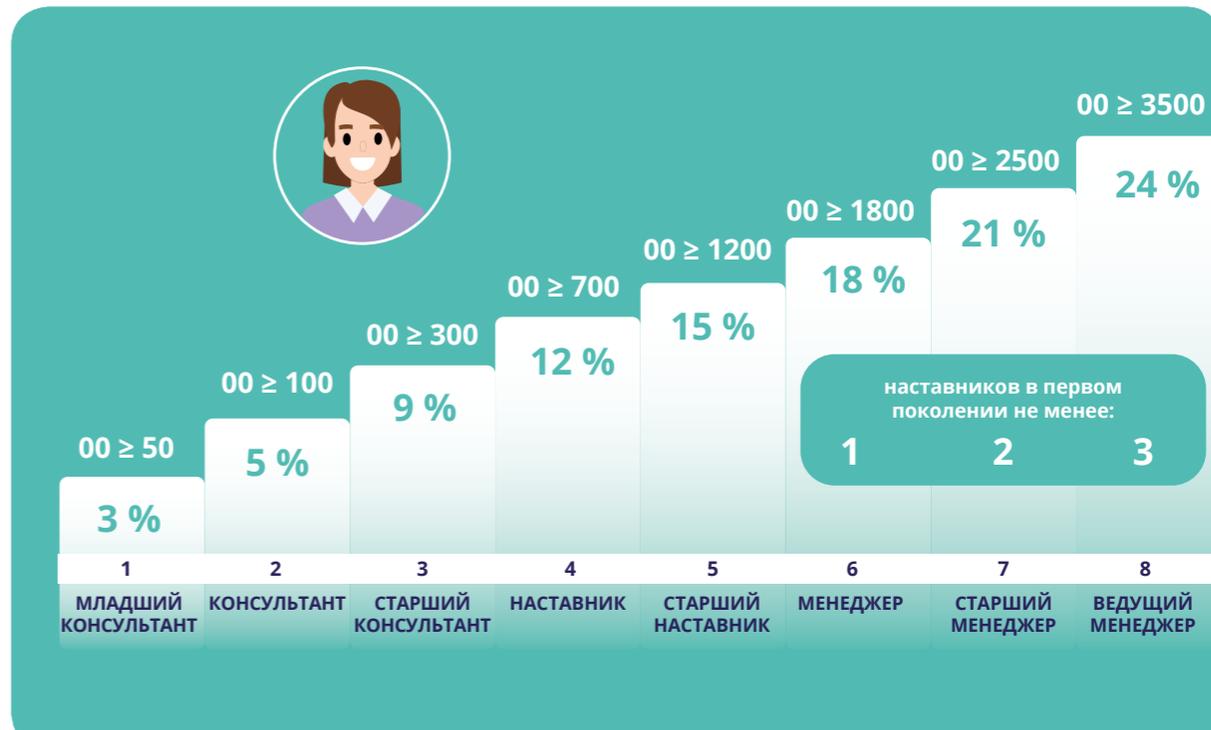


рисунок 2

ВЫПОЛНЕННАЯ КВАЛИФИКАЦИЯ	ЛО >=	ОО >=	% ВЫПЛАТЫ В ОРГАНИЗАЦИЮ
МЛАДШИЙ КОНСУЛЬТАНТ	25	50	3%
КОНСУЛЬТАНТ	25	100	5%
СТАРШИЙ КОНСУЛЬТАНТ	25	300	9%
НАСТАВНИК	50	700	12%
СТАРШИЙ НАСТАВНИК	50	1200	15%
МЕНЕДЖЕР	100	1800	18%
СТАРШИЙ МЕНЕДЖЕР	100	2500	21%
ВЕДУЩИЙ МЕНЕДЖЕР И ВЫШЕ	100	3500	24%

таблица 1

Базовое вознаграждение начисляется Дистрибьютору при выполнении норматива ЛО, соответствующего данной Квалификации (таблица 1):

НАПРИМЕР:

Вы пригласили в вашу группу 6 человек, у каждого из которых по 100 PV. Объем продаж вашей группы состоит из Объемов продаж ваших Дистрибьюторов и вашего ЛО. Таким образом, Объем продаж этих шести человек + ваш Объем продаж = 700 PV.

Доход Наставника состоит из двух частей: Розничной прибыли от ЛО 100 PV и Базового вознаграждения, которое рассчитывается следующим образом:

Ваш процентный уровень — 12%. Все Дистрибьюторы вашей группы имеют процентный уровень 5%. Разница между вашим процентным уровнем и процентным уровнем ваших Дистрибьюторов составляет 7%.

$$100 \text{ PV} \times 63 \times 7\% \times 6 = 2\ 646 \text{ р.}$$

В этой схеме ваш ЛО составит 100 PV.

$$100 \text{ PV} \times 63 \times 12\% = 756 \text{ р.}$$

В результате работы всех Дистрибьюторов вашей группы вы зарабатываете:

$$2\ 646 + 756 = 3\ 402 \text{ р.}$$

Ваш суммарный ежемесячный доход с учетом розничной прибыли составит:

$$3\ 402 + 3\ 402 = 6\ 804 \text{ р.}$$

Такую сумму вы получаете после приглашения в бизнес всего шести человек (рисунок 3).

24% БАЗОВОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ — ЛУЧШЕЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ НА РЫНКЕ!

При этом квалификационный период — месяц, а не 3 недели. А объем продаж Спонсорской Группы 24% для выполнения квалификаций 3 500 PV, что по ценам Дистрибьюторов составит 278 000 р. Также Базовое вознаграждение выплачивается уже при ЛО от 25 PV (2 000 р. по цене Дистрибьютора) и Объем организации от 50 PV. После того, как вы выйдете на максимальный размер БВ 24%, ваша карьера в MIRRA будет зависеть от того, какому еще количеству Дистрибьюторов своей Спонсорской Группы (СГ) вы сможете помочь добиться успеха и тоже выйти на 24% уровень.

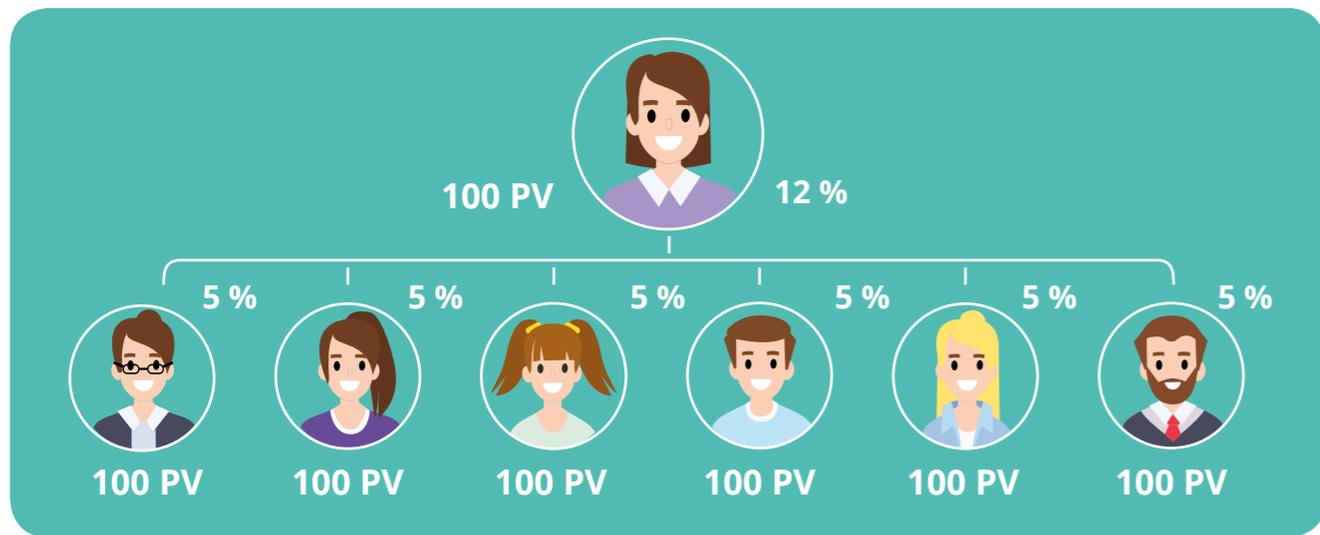


рисунок 3

Если ваш Объем организации составит 700 PV, вы получаете квалификацию Наставника.

ЧЕМ ВЫШЕ ЦЕЛИ, ТЕМ ВЫШЕ ДОХОД

Если вы — целеустремленный человек и всегда настойчиво двигаетесь по своему пути к достижению своей мечты, то вы приложите все усилия, чтобы ваша спонсорская группа продолжала расти.

При вашей поддержке и наставничестве Дистрибьюторы, которых вы первыми пригласили в свою группу, сами будут приглашать новичков уже в свои группы.

Если в вашей группе будет, например, 12 человек с разными Объемами продаж, то ваш объем спонсорской группы, включая ваш ЛО, будет равен 2 500 PV, и в первом уровне у вас будет 2 Наставника и выше. При таких результатах вы становитесь Старшим менеджером (рисунок 4).

Ваш доход по-прежнему складывается из двух частей: 43% розничной прибыли от вашего ЛО 100 PV (3 402 р.) и Базового вознаграждения с процентным уровнем 21%. У вас в личной группе в первом статическом уровне у одного Дистрибьютора Объем организации 500 PV и процентный уровень 9%, у второго — 700 PV и процентный уровень 12%, а у третьего 900 PV и 12%. Еще у троих Объем организации равен личному объему и составляет 100 PV с процентным уровнем 5% у каждого.

Таким образом, ваше базовое вознаграждение составит:

$$500 \times 63 \times 12\% + 700 \times 63 \times 9\% + 900 \times 63 \times 9\% + 100 \times 3 \times 63 \times 16\% + 100 \times 63 \times 21\% = 17\,199 \text{ Р}$$

А ваше вознаграждение с учетом розничной прибыли повышается:

$$17\,199 + 3\,402 = 20\,601 \text{ р.}$$

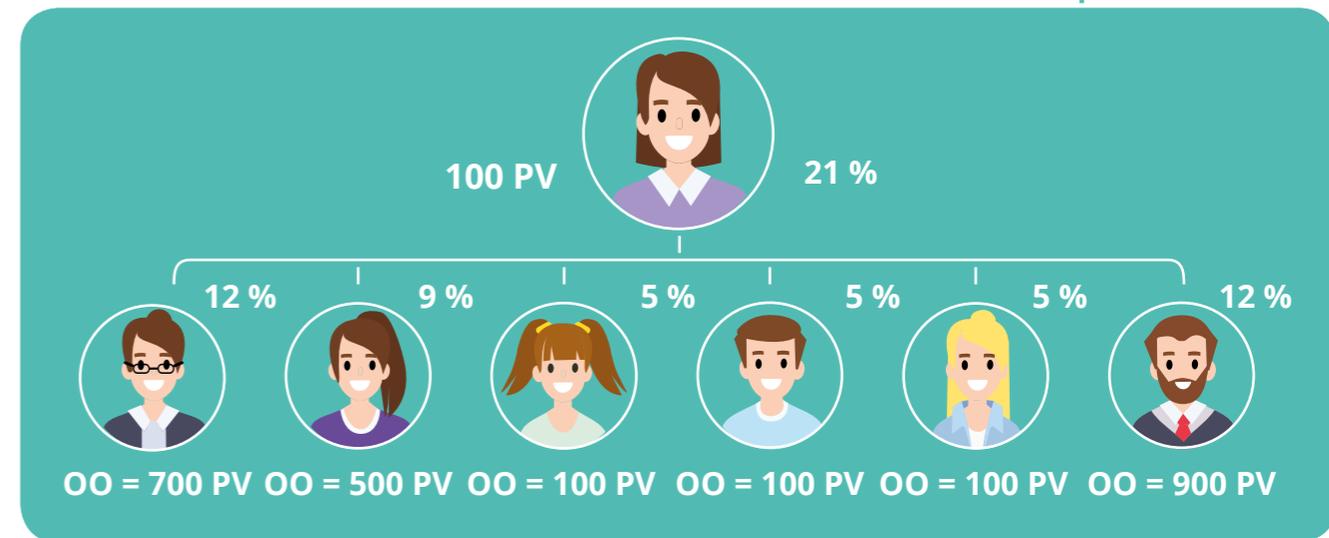


рисунок 4

ЛИДЕРСКОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ. КОМПЕНСАЦИОННЫЙ БОНУС.

В Компании существуют особые виды вознаграждений — Лидерское вознаграждение и Компенсационный бонус. Вы получаете их в зависимости от роста и развития своих Лидерских групп, 24% веток вашей организации.

Вознаграждение стимулирует развитие 24% Лидерских групп, которые состоят из Спонсорских групп 24-процентников. Это касается не только групп в первом динамическом поколении, но также и во втором, и в третьем, и в последующих.



Видео по маркетинг-плану (часть 2).

Вы получите Лидерское вознаграждение до 12% с 24-процентных Лидерских групп всех поколений вашей организации. Этот процент рассчитывается как разница вашего процента Лидерского вознаграждения в соответствии с вашим уровнем по Маркетинг-плану и процентом Лидерского вознаграждения Лидеров 24-процентного уровня ваших Лидерских групп.

Для получения Лидерского вознаграждения норматив по Личному объему не увеличивается, как у большинства компаний с классическим маркетинг-планом. При этом со всех Лидерских групп вы получаете максимальный среди компаний с классическим маркетингом бонус ЛВ до 12%.

ВАЖНО!

Для квалификации в статусе Золотой Мастер и выше добавляется ещё один параметр: Спонсорский коэффициент — сумма личных коэффициентов Дистрибьюторов вашего первого статического уровня. Личный коэффициент определяется заданным числом для каждого уровня Маркетинг-плана в соответствии с таблицей квалификаций.

Процент выплаты Лидерского вознаграждения с Лидерских групп

Лидерская квалификация	МАСТЕР				ДИРЕКТОР				ТОП-МЕНЕДЖЕР				ПРЕЗИДЕНТ			
	Серебр.	Золот.	Платин.	Брилл.	Серебр.	Золот.	Платин.	Брилл.	Серебр.	Золот.	Платин.	Брилл.	Серебр.	Золот.	Платин.	Брилл.
Лидерское вознаграждение	3,0%	4,0%	4,5%	5,0%	6,5%	7,0%	7,5%	8,0%	8,8%	9,2%	9,6%	10,0%	10,5%	11,0%	11,5%	12,0%

Для выполнения условий квалификации с уровня Платиновый Мастер и выше необходимо дополнительно выполнять условия по Объёму Личной группы - сумме Личного объема Дистрибьюторов вашего первого статического уровня и их организаций в статусе Старший наставник и ниже.

Дополнительное поощрение от Компании — Компенсационный бонус. Это уникальный бонус, который MIRRA выплачивает в качестве вознаграждения с объёмов Спонсорских групп Лидеров второго динамического поколения, входящих в структуры Лидеров первого динамического поколения с высшей (с обогнавшего) или равной Лидеру квалификации. То есть в MIRRA вы получаете лидерский доход, даже если в вашей организации есть более успешный Лидер!

КВАЛИФИКАЦИЯ	% С РАВНОГО	% С ОБОГНАВШЕГО
МАСТЕР	0,3%	0,2%
ДИРЕКТОР	0,3%	0,2%
ТОП-МЕНЕДЖЕР	0,2%	0,15%
ПРЕЗИДЕНТ	0,2%	0,15%

Для всех 24-процентных Лидерских групп в приведённых ниже примерах взят объем СГ= 5 000 очков.

1 Вы – Лидер в статусе Серебряный Мастер, и в вашу организацию входит один Лидер 24% с ОО = 5 000 PV в первом динамическом поколении, который сам не имеет Лидерских групп, при этом вы имеете право на получение ЛВ 3%..

Ваше Лидерское Вознаграждение составит
 $5\,000\text{ PV} \times 63\text{ р.} \times 3\% = 9\,450\text{ р.}$

2 Вы – Платиновый Мастер, и в вашу организацию входят $2 \times 24\%$ Лидерские группы А и В. Тогда вы получаете Лидерское вознаграждение 4,5% со Спонсорских групп Лидеров в первом динамическом поколении (рисунок 5).

Лидерская группа А состоит из Серебряных Мастеров с Лидерским вознаграждением равным 3%. Со Спонсорских групп Лидеров второго динамического поколения и ниже вы будете получать $4,5\% - 3\% = 1,5\%$.

Лидерская группа В, как и вы, включает две лидерские 24-процентные группы в первом динамическом поколении и квалификацию Платиновый Мастер, поэтому ее Лидер сам получает со своих Лидерских групп бонус 4,5%. В этом случае вы получаете со Спонсорских групп Лидера второго

динамического поколения, равного вам по квалификации, Компенсационный бонус в размере 0,3%.

Ваше общее Лидерское вознаграждение составит:

$$2 \times 5\,000 \times 63 \times 4,5\% + 3 \times 5\,000 \times 63 \times 1,5\% + 2 \times 5\,000 \times 63 \times 0,3\% = 28\,350 + 14\,175 + 1\,890 = 44\,415\text{ р.}$$

3 Ваш статус - Платиновый Директор, и в вашей организации $5 \times 24\%$ Лидерских групп в первом динамическом поколении квалификации Серебряный мастер, поэтому вы получаете 7,5% со Спонсорских групп Лидеров первого динамического поколения (рисунок 6).

24% ветка В состоит из Серебряных Мастеров с Лидерским вознаграждением в размере 3%, поэтому ваше Лидерское вознаграждение составит $7,5\% - 3\% = 4,5\%$ со Спонсорских групп Лидеров второго и ниже поколения ветки В.

Во втором динамическом уровне другой 24% ветки у вас есть Лидер в звании Платиновый директор, чье Лидерское вознаграждение составляет 7,5%. Тогда со Спонсорской группы второго динамического поколения этой ветки вы получите: $7,5\% - 3\% = 4,5\%$.

При таком дереве структуры организации Лидерское вознаграждение составит:

$$5 \times 5\,000 \times 63 \times 7,5\% + 5 \times 5\,000 \times 63 \times 4,5\% = 118\,125 + 70\,875 = 189\,000\text{ р.}$$

ПЛАТИНОВЫЙ МАСТЕР

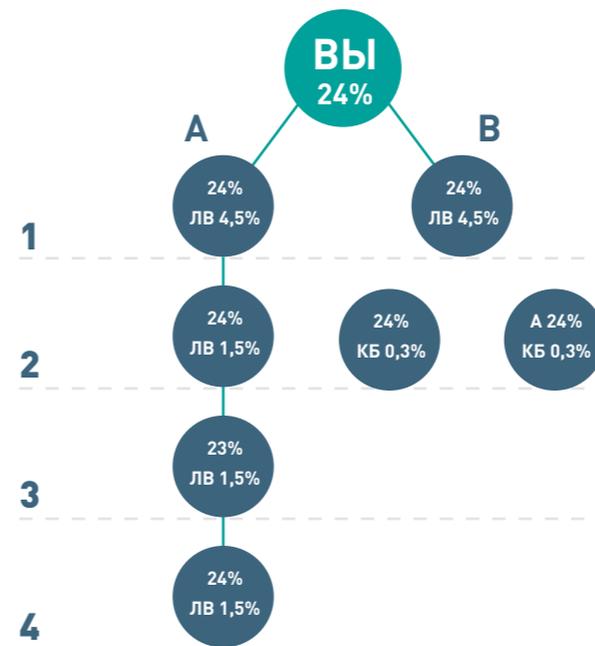


рисунок 5

ПЛАТИНОВЫЙ ДИРЕКТОР

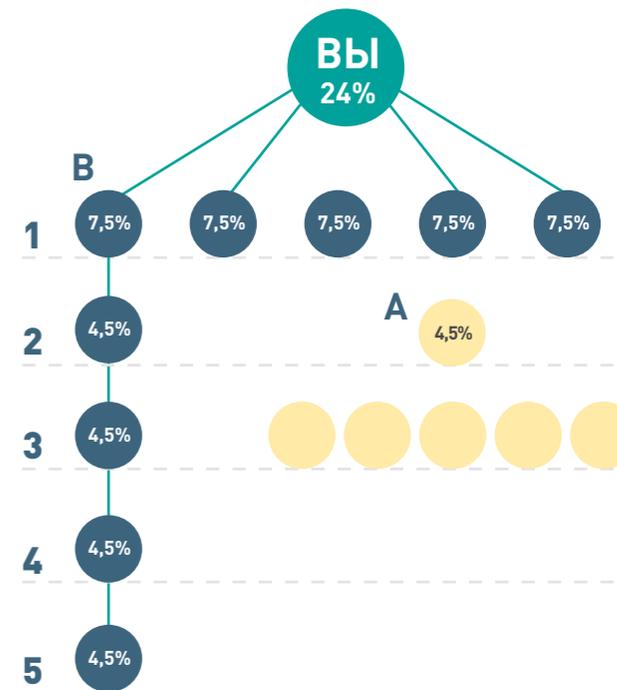


рисунок 6

4 Вы достигаете звания **Бриллиантовый Президент**, в вашу организацию входит 20 веток 24-процентных Лидерских групп, состоящих из Серебряных Мастеров, Лидерское вознаграждение которых составляет 3%, а количество поколений Лидерских групп квалификации Серебряный мастер равняется 7.

Со Спонсорских групп 20 лидеров первого динамического поколения вы будете получать Лидерское вознаграждение в размере 12%. Лидерское вознаграждение со Спонсорских групп лидеров со второго по седьмое динамическое поколение будет равно $12\% - 3\% = 9\%$.

Таким образом, ваше общее Лидерское вознаграждение составит

$$20 \times 5\,000 \times 63 \times 12\% + 6 \times 20 \times 5\,000 \times 63 \times 9\% = 756\,000 + 3\,402\,000 = 4\,158\,000 \text{ р.}$$



Лидерское вознаграждение и Компенсационный бонус — ваш пассивный доход от сотрудничества с Компанией.

Если вы грамотно выстроите свой бизнес, масштабируете его (дублицируете), то будете получать стабильно растущий пассивный доход.

ЛИДЕРСКАЯ ПРЕМИЯ

Подтверждайте новые квалификации и получайте дополнительно Лидерские премии (таблица 2). Достигнув подтвержденной квалификации. Бриллиантовый Президент, суммарно вы получите дополнительно к выплатам по МП **20 270 250 р. Лидерских премий!**

Период подтверждения Квалификации дифференцируется в зависимости от статуса в соответствии с условиями в таблице.

НАПРИМЕР:

Мастер любой квалификации получает Лидерскую премию, подтвердив её всего 3 месяца из 4-х подряд.

ПОДТВЕРЖДЕННАЯ КВАЛИФИКАЦИЯ	ПРЕМИЯ (В ОЧКАХ)	УСЛОВИЕ ПОДТВЕРЖДЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ
СЕРЕБРЯНЫЙ МАСТЕР	250	Выполнение Квалификации-любые 3 месяца из 4-х
ЗОЛОТОЙ МАСТЕР	500	
ПЛАТИНОВЫЙ МАСТЕР	1000	
БРИЛЛИАНТОВЫЙ МАСТЕР	1500	Выполнение Квалификации-любые 4 месяца из 6
СЕРЕБРЯНЫЙ ДИРЕКТОР	2000	
ЗОЛОТОЙ ДИРЕКТОР	2500	
ПЛАТИНОВЫЙ ДИРЕКТОР	3000	Выполнение Квалификации-любые 6 месяцев из 9
БРИЛЛИАНТОВЫЙ ДИРЕКТОР	4000	
СЕРЕБРЯНЫЙ ТОП-МЕНЕДЖЕР	7000	
ЗОЛОТОЙ ТОП-МЕНЕДЖЕР	10 000	Выполнение Квалификации-любые 9 месяцев из 12
ПЛАТИНОВЫЙ ТОП-МЕНЕДЖЕР	15 000	
БРИЛЛИАНТОВЫЙ ТОП-МЕНЕДЖЕР	20 000	
СЕРЕБРЯНЫЙ ПРЕЗИДЕНТ	30 000	Выполнение Квалификации-любые 9 месяцев из 12
ЗОЛОТОЙ ПРЕЗИДЕНТ	50 000	
ПЛАТИНОВЫЙ ПРЕЗИДЕНТ	75 000	
БРИЛЛИАНТОВЫЙ ПРЕЗИДЕНТ	100 000	

БОНУС РАЗВИТИЯ. БОНУС ЛИЧНОГО ОБЪЁМА.

Приглашайте новичков в бизнес, обучайте их тому, что знаете и умеете вы, стройте организацию.

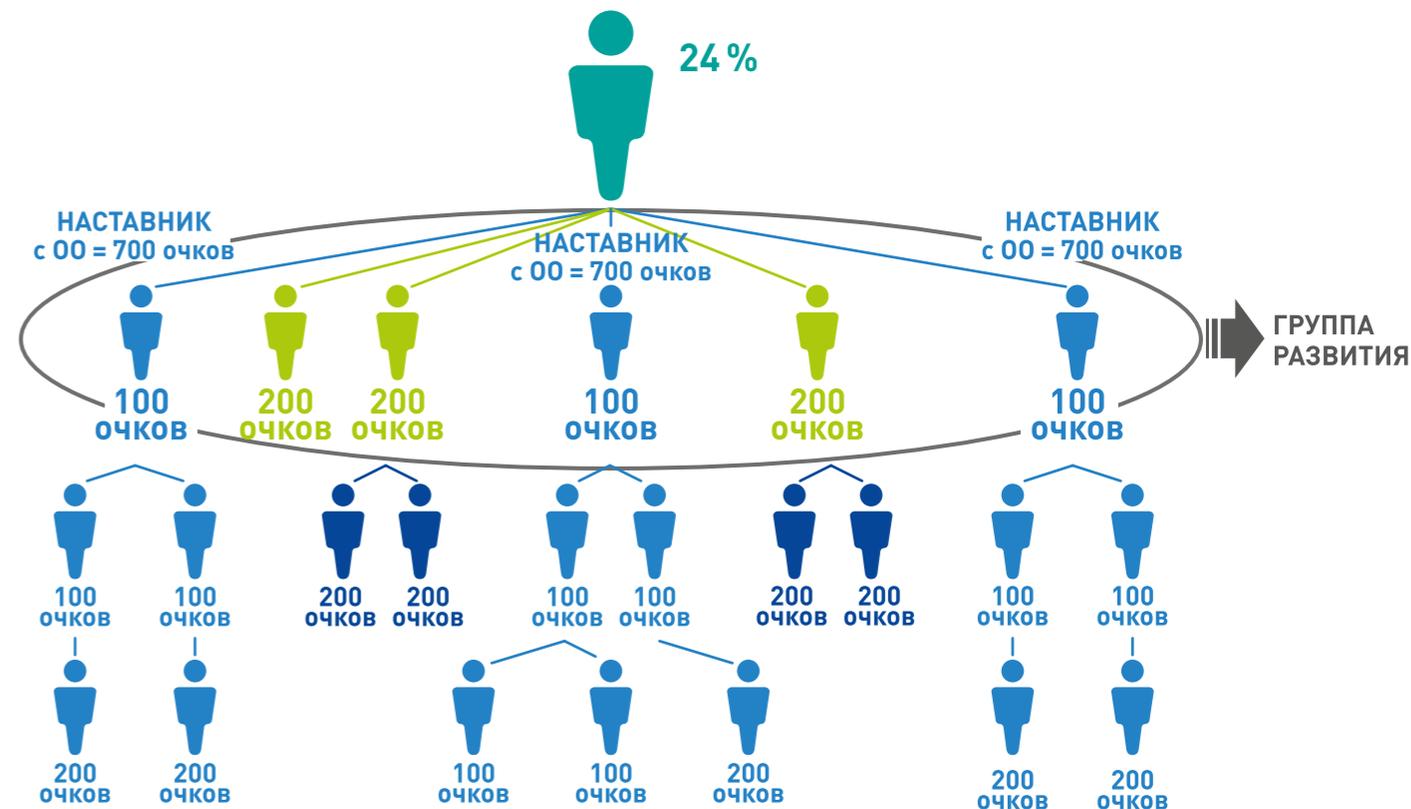
Чтобы еще больше повысить мотивацию развивать свой бизнес с MIRRA, в Компании существуют Бонус развития и Бонус личного объема.

Бонус развития — постоянно действующий бонус 3%, который начисляется с суммы ЛО Дистрибьюторов первого статического поколения с квалификацией Старший наставник и ниже, зарегистрированных в течение последних 12 месяцев. То есть, если Базовое вознаграждение у Дистрибьютора 24%, то с первого статического уровня он может получить вознаграждение 27% от суммы Личного объема всех клиентов и Дистрибьюторов, которых пригласил лично.

НАПРИМЕР:

Вы - Ведущий менеджер, и объём вашей Группы развития равен 900 PV, а ваш Личный объём = 100 PV. Ваше вознаграждение увеличится, дополнительно к своему Базовому вознаграждению вы получите:

Бонус развития = $900 \times 3\% \times 63 = 27 \times 63 = 1\,701$ р.



Если вы любите и умеете продавать, то для вас у Компании есть Бонус личного объема до 2%, который вы получите дополнительно к своей розничной прибыли от продаж.

Бонус личного объема (БЛО) начисляется Дистрибьютору как % с выполненного им ЛО в расчетном месяце.

выполненный ЛО	бонус ЛО
200 ≤ ЛО < 500	1%
500 ≤ ЛО	2%

НАПРИМЕР:

Ваш Личный Объем составляет 1 000 PV. Тогда вы получите дополнительно Бонус Личного Объема

$$1\ 000 \times 2\% \times 63 = 1\ 260 \text{ р.}$$

Чем больше клиентов и Дистрибьюторов вы пригласите, тем выше будет ваш доход.

30% ЗА НОВИЧКОВ ПО РЕФЕРАЛЬНОЙ ССЫЛКЕ

В соответствии с мировыми тенденциями бизнеса все больше переходит в диджитал-пространство. MIRRA следует актуальным трендам для тех, кто уже ведет активную жизнь онлайн.

Вы можете воспользоваться Реферальной программой, которая позволяет получать вознаграждения за то, что вы привлекли нового клиента, который регистрируется в первый уровень под информационного Спонсора.

Специальный конструктор в Личном кабинете Дистрибьютора поможет вам сформировать свою реферальную ссылку, которая будет вести на любую выбранную вами страницу официального сайта Компании.

Потенциальный покупатель или будущий Дистрибьютор Компании, который попадает на сайт по вашей реферальной ссылке, автоматически становится Привилегированным клиентом в вашем первом статическом поколении.

Компания возвращает вам 30% от первых заказов всех новичков, пришедших на сайт www.mirra.ru

и разместивших свой первый заказ в Интернет-Магазине (на сайте Компании), выбрав любой из возможных способов получения заказа, кроме получения в филиале (Представительстве) Компании.

Таким образом, информационный Спонсор получает 30% от суммы заказа новичка, прошедшего по реферальной ссылке Спонсора и сделавшего заказ на сайте.

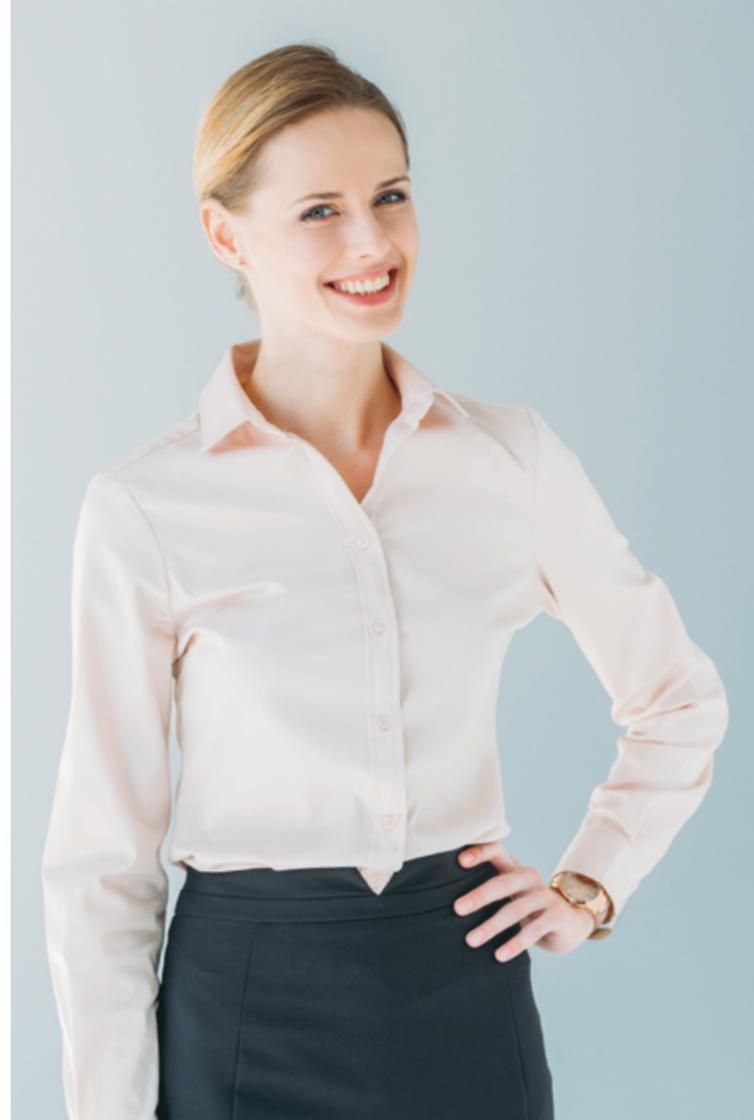
НАПРИМЕР:

Привлеченный вами новичок оформляет заказ на 3 000 р. Со следующего заказа у него активируются сервисы Дистрибьютора, скидка 30%, также на товарную скидку ему начисляется бонус новичка в размере 300 р. и предоставляется возможность приобрести продукт Компании по специальной цене по Первому шагу акции Успешный Дебют.

В этом случае в дополнение к Базовому вознаграждению и Бонусу развития в соответствии с Маркетинг-планом вам начисляется ещё
3 000 × 30% = 900 р. по Реферальной программе.

Если вы приведете 10 новичков, ваш дополнительный доход от Реферальной программы составит уже 9 000 р., со 100 – 90 000 р. и так далее.

Полная версия Маркетинг-плана в Личном кабинете на сайте www.mirra.ru в разделе «Документы».



ЛЕСТНИЦА УСПЕХА MIRRA

Карьерная лестница – это ваш план роста и развития в Компании.

С 1996 года MIRRA является надёжным партнёром, которому можно доверять и смело строить планы на будущее. Наши промопрограммы помогают партнерам уверенно подниматься по карьерной лестнице, получать стабильно растущий доход и воплощать мечты в жизнь.



ВАШ КРАСИВЫЙ ПУТЬ К УСПЕХУ!

3 Мастера в первом поколении.

СЕРЕБРЯНЫЙ ДИРЕКТОР

Объём организации — от 5 000 PV, Спонсорский коэффициент — 27, Объём Личной группы — от 2 500 PV, 3 Мастера в первом поколении.

БРИЛЛИАНТОВЫЙ МАСТЕР

Объём организации — от 5 000 PV, Спонсорский коэффициент — 20, Объём Личной группы — от 3 000 PV, 3 Менеджера в первом поколении.

ПЛАТИНОВЫЙ МАСТЕР

Объём организации — от 5 000 PV, Спонсорский коэффициент — 15, Объём Личной группы — от 3 000 PV, 1 Наставник и 2 Менеджера в первом поколении.

ЗОЛОТОЙ МАСТЕР

Объём организации — от 5 000 PV, Спонсорский коэффициент — 10, 1 Наставник и 2 Менеджера в первом поколении.

СЕРЕБРЯНЫЙ МАСТЕР

Объём организации — от 5 000 PV, 2 Наставника и 1 Менеджер в первом поколении.

ВЕДУЩИЙ МЕНЕДЖЕР

Объём организации — от 3 500 до 5 000 PV, 3 Наставника в первом поколении.

СТАРШИЙ МЕНЕДЖЕР

Объём организации — от 2 500 до 3 500 PV, 2 Наставника в первом поколении.

МЕНЕДЖЕР

Объём организации — от 1 800 до 2 500 PV, 1 Наставник в первом поколении.

СТАРШИЙ НАСТАВНИК

Объём организации — от 1 200 до 1 800 PV.

НАСТАВНИК

Объём организации — от 700 до 1 200 PV.

СТАРШИЙ КОНСУЛЬТАНТ

Объём организации — от 300 до 700 PV.

КОНСУЛЬТАНТ

Объём организации — от 100 до 300 PV.

МЛАДШИЙ КОНСУЛЬТАНТ

Объём организации — до 100 PV.

ЛЕСТНИЦА УСПЕХА MIRRA

БРИЛЛИАНТОВЫЙ ПРЕЗИДЕНТ

Объём организации — от 5 000 PV, Спонсорский коэффициент — 300, Объём Личной группы — от 1 500 PV, 20 Мастеров в первом поколении.

ПЛАТИНОВЫЙ ПРЕЗИДЕНТ

Объём организации — от 5 000 PV, Спонсорский коэффициент — 250, Объём Личной группы — от 1 500 PV, 17 Мастеров в первом поколении.

ЗОЛОТОЙ ПРЕЗИДЕНТ

Объём организации — от 5 000 PV, Спонсорский коэффициент — 200, Объём Личной группы — от 1 500 PV, 14 Мастеров в первом поколении.

СЕРЕБРЯНЫЙ ПРЕЗИДЕНТ

Объём организации — от 5 000 PV, Спонсорский коэффициент — 160, Объём Личной группы — от 1 500 PV, 11 Мастеров в первом поколении.

БРИЛЛИАНТОВЫЙ ТОП-МЕНЕДЖЕР

Объём организации — от 5 000 PV, Спонсорский коэффициент — 125, Объём Личной группы — от 2 000 PV, 9 Мастеров в первом поколении.

ПЛАТИНОВЫЙ ТОП-МЕНЕДЖЕР

Объём организации — от 5 000 PV, Спонсорский коэффициент — 100, Объём Личной группы — от 2 000 PV, 9 Мастеров в первом поколении.

ЗОЛОТОЙ ТОП-МЕНЕДЖЕР

Объём организации — от 5 000 PV, Спонсорский коэффициент — 80, Объём Личной группы — от 2 000 PV, 7 Мастеров в первом поколении.

СЕРЕБРЯНЫЙ ТОП-МЕНЕДЖЕР

Объём организации — от 5 000 PV, Спонсорский коэффициент — 65, Объём Личной группы — от 2 000 PV, 7 Мастеров в первом поколении.

БРИЛЛИАНТОВЫЙ ДИРЕКТОР

Объём организации — от 5 000 PV, Спонсорский коэффициент — 50, Объём Личной группы — от 2 500 PV, 5 Мастеров в первом поколении.

ПЛАТИНОВЫЙ ДИРЕКТОР

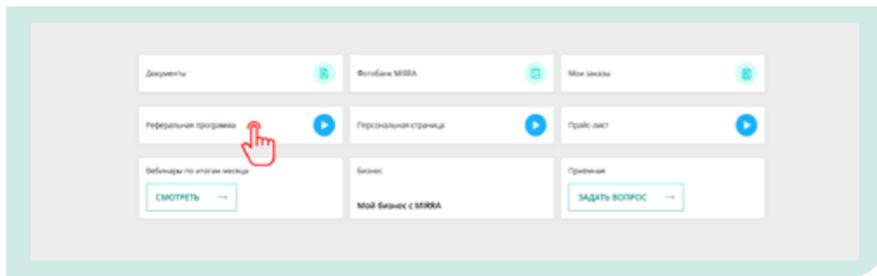
Объём организации — от 5 000 PV, Спонсорский коэффициент — 42, Объём Личной группы — от 2 500 PV, 5 Мастеров в первом поколении.

ЗОЛОТОЙ ДИРЕКТОР

Объём организации — от 5 000 PV, Спонсорский коэффициент — 35, Объём Личной группы — от 2 500 PV,

РЕКРУТИРУЙТЕ ОНЛАЙН!

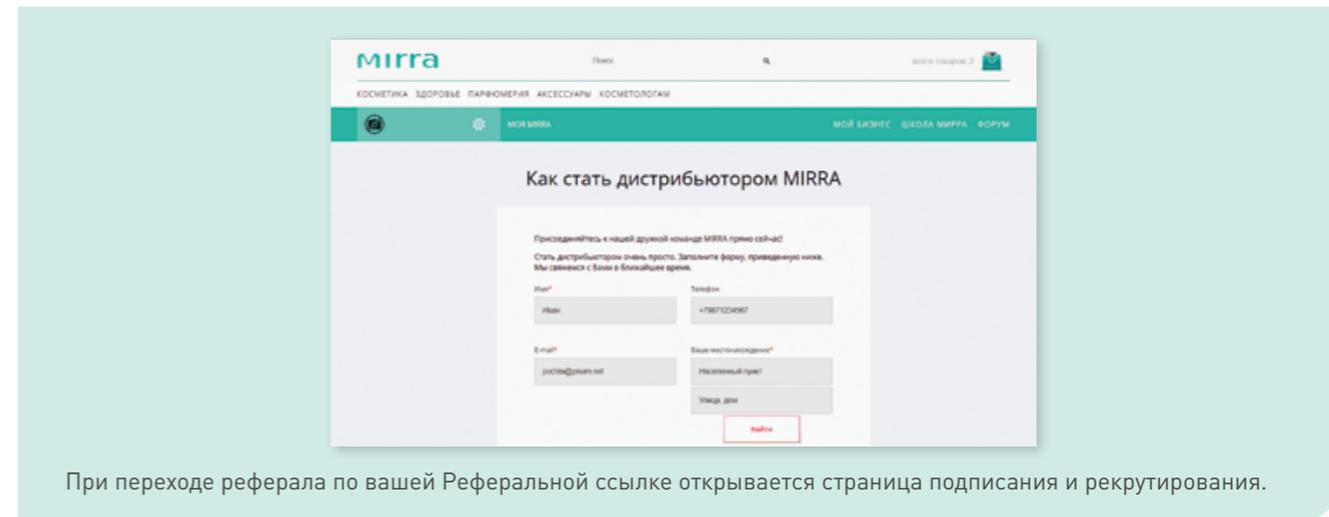
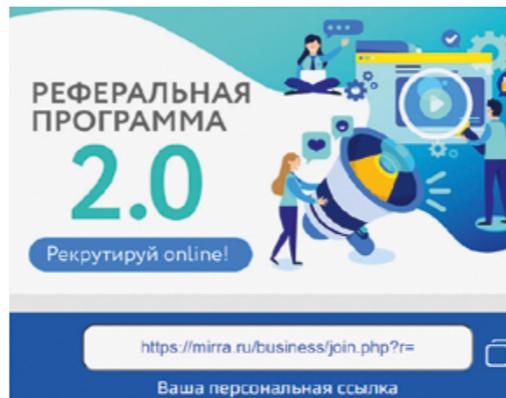
Реферальная программа (от англ. referral — «направление») — это программа, которая позволяет получать вознаграждения за то, что вы привлекли клиента онлайн. Программа действует в регионе Россия+.



РЕФЕРАЛЬНАЯ ССЫЛКА (РС) — это уникальная комбинация символов, которая присваивается конкретному Дистрибьютору и не подлежит изменению. Доступ к такой ссылке получают все Дистрибьюторы и Привилегированные клиенты, зарегистрированные на сайте mirra.ru

Клиента, который переходит по вашей ссылке и делает свой первый заказ на сайте mirra.ru, называют рефералом. По ссылке можно привлекать неограниченное количество рефералов.

Чтобы принять участие в программе, необходимо получить или сгенерировать Реферальную ссылку в Личном кабинете Дистрибьютора на сайте mirra.ru во вкладке «Реферальная программа».



При переходе реферала по вашей Реферальной ссылке открывается страница подписания и рекрутирования.

СТАТИСТИКА

Вы можете видеть статистику источников перехода по вашей Реферальной ссылке и анализировать свои результаты в Личном кабинете Дистрибьютора на официальном сайте во вкладке «Реферальная программа» и в стандартных маркетинговых отчетах. Также отчеты содержат все контактные данные рефералов.

Вознаграждение по Реферальной программе начисляется вне зависимости от выполнения ЛО.



РС МОЖНО ИСПОЛЬЗОВАТЬ:

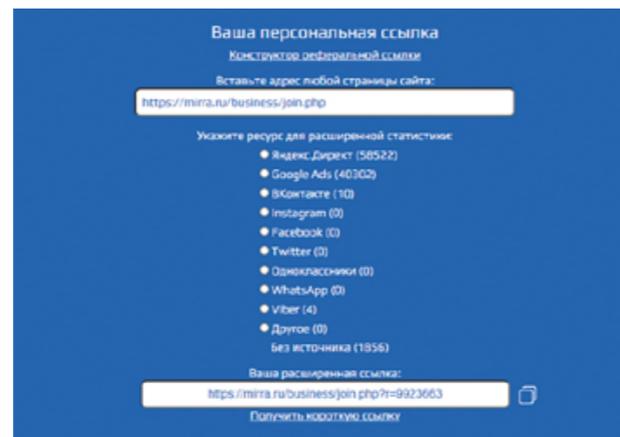
- ✓ в соцсетях — на личной странице и в тематических сообществах
- ✓ в личных сообщениях (Viber, WhatsApp, Telegram, LINE, Skype, социальные сети)
- ✓ на форумах, общих и тематических, в сообщениях и/или в личной подписи
- ✓ в статусах программ для мгновенного обмена сообщениями
- ✓ вставлять ссылку в тематические отзывы

Кроме того, существуют и варианты платного размещения Реферальных ссылок:

- ✓ контекстная реклама (без использования брендовых запросов)
- ✓ партнерские программы
- ✓ платное продвижение собственных постов или статей с Реферальной ссылкой
- ✓ публикация статей, содержащих Реферальные ссылки, на чужих сайтах/блогах
- ✓ покупка рефералов через специализированные биржи рефералов

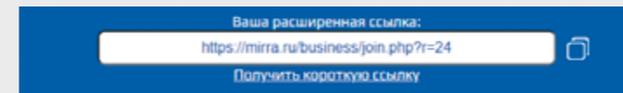
Если вы хотите знать, из каких источников к вам приходят рефералы, то при формировании РС воспользуйтесь конструктором:

- 1 укажите ресурс, где вы собираетесь воспользоваться РС
- 2 в поле «ваша расширенная ссылка» автоматически сгенерируется ваша РС для конкретного ресурса
- 3 используйте эту РС на том ресурсе, который вы указали
- 4 следите за статистикой

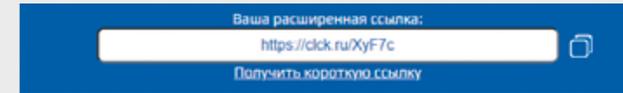


КОНСТРУКТОР

Чтобы ссылка вела на любую другую страницу сайта mirra.ru, необходимо воспользоваться конструктором РС, то есть скопировать адресную строку нужной страницы сайта mirra.ru и вставить её в поле «Вставьте адрес любой страницы сайта». Тогда индивидуальная реферальная ссылка будет сгенерирована автоматически. Генерируемая ссылка зависит от того, с какой целью вы хотите ее получить. Вы лично выбираете страницу на сайте mirra.ru, куда хотите привлечь реферала.



Конструктор позволяет также сократить количество символов в своей РС для более эффективного использования. Просто кликните на «Получить короткую ссылку»



Как строится процесс работы с Реферальной ссылкой и какие преимущества он несет:

- ✓ Клиент заходит по вашей Реферальной ссылке и делает свой первый заказ.
- ✓ При оформлении заказа клиент автоматически попадает в вашу дистрибьюторскую сеть, то есть регистрируется в первый уровень под вас как владельца ссылки.
- ✓ Владелец Реферальной ссылки (информационный Спонсор) получает 30% от первого заказа реферала на сайте mirra.ru. По итогам месяца выплата будет добавлена к стандартному вознаграждению по Маркетинг-плану. PV от заказа новичка также начисляются. Владелец ссылки получает вознаграждение на протяжении всего периода взаимодействия реферала с Компанией MIRRA.

Реферальная программа — это мгновенная и долгосрочная выгода для вас и вашего бизнеса!

БОНУС НОВИЧКА

ИНТЕРЕСНОЕ ПРИГЛАШЕНИЕ

Для тех, кто только начинает знакомство с Компанией и продукцией MIRRA, у нас есть специальное предложение — программа активации и мотивации для новичков.

Новичок получает не просто возможность попробовать средства, но также дополнительную мотивацию для формирования первых заказов — приветственный бонус, который может использоваться для частичной оплаты следующих заказов.

Чтобы получить приветственный бонус, новичку необходимо выполнить три простых действия:

- 1 Зарегистрироваться в MIRRA:**
 - ✓ с помощью своего информационного Спонсора (Спонсор сам регистрирует новичка в своем ЛК)
 - ✓ самостоятельно по Реферальной ссылке, предоставленной информационным Спонсором
 - ✓ в представительствах Компании в регионах, в Бренд-зонах (адреса указаны на сайте Компании)
 - ✓ на сайте mirra.ru
- 2 Сделать суммарно заказы на 2 000 Р (к оплате) в течение месяца после регистрации.**

Чтобы сделать заказ было удобнее, воспользуйтесь актуальным промокаталогом MIRRA.

Онлайн-каталог размещен на сайте Компании mirra.ru. В нем собраны все текущие выгодные предложения, сезонные акции, последние новинки и специальные программы ухода.



- 3 Получить 300 бонусных рублей* на счёт для оплаты следующих покупок**

Оплату бонусными рублями можно произвести в течение 12 месяцев с даты закрытия расчётного месяца регистрации новичка.

1 БОНУСНЫЙ РУБЛЬ = 1 РУБЛЬ

Рассказывайте потенциальным партнерам о преимуществах начала сотрудничества с MIRRA! Помогайте им разместить новый заказ и получить дополнительную скидку в размере приветственного бонуса!

** Не суммируется с другими скидками.*

Списание бонусных рублей осуществляется посредством SMS. Только прямая выдача. Скидку можно использовать только в заказе. Никаких выплат в вознаграждение и выдачи наличных денег не производится.



АКЦИЯ «ДЕНЬ РОЖДЕНИЯ» С MIRRA

Мы с нежностью, вниманием и заботой относимся ко всем нашим представителям. Все зарегистрированные клиенты и Дистрибьюторы Компании могут получить дополнительную скидку на заказ и продукт MIRRA по специальной цене по случаю своего Дня рождения.

УСЛОВИЯ ПОЛУЧЕНИЯ СКИДКИ:

✓ Указать корректную дату рождения при регистрации в Компании.

✓ Разместить заказ на mirra.ru в День или месяц своего рождения и написать в комментарии к заказу «День рождения».

или

✓ Разместить заказ на mirra.ru с получением в Представительстве Компании или непосредственно в Представительстве Компании в вашем городе. Предъявить документ, удостоверяющий личность при получении.

и

Получить бестселлер MIRRA по специальной промоцене и дополнительную скидку на свой заказ!

ВАЖНО!

- Цена промомпродукта является единой для всех категорий покупателей.

- Предложение действует в течение месяца, в котором у вас День рождения.

- Вы можете получить подарок в количестве не более 1 штуки на 1 номер Дистрибьютора в год.

НАПРИМЕР:

Если ваш День рождения 5 марта, спецпредложение будет доступно с 1.03 по 31.03 включительно.

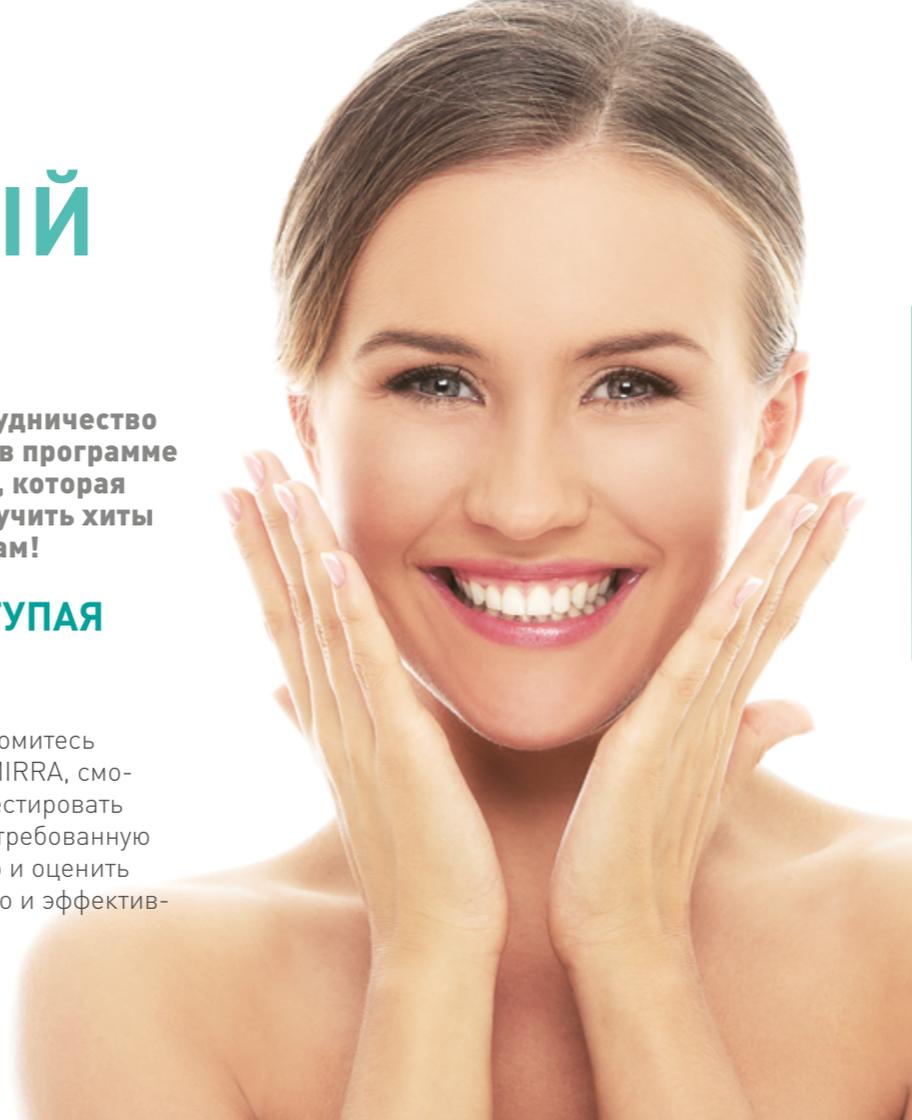
Отмечайте ваш День рождения с MIRRA и получайте лучшие продукты по самым выгодным ценам!

УСПЕШНЫЙ ДЕБЮТ

Каждый, кто хочет начать свое сотрудничество с Компанией, может принять участие в программе для новичков «Успешный дебют», которая поможет уверенно стартовать и получить хиты продаж по уникальным ценам!

ЧТО ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ, ВСТУПАЯ В ПРОГРАММУ?

1. Вы можете приобретать бестселлеры MIRRA в течение трех месяцев по самым выгодным ценам. Например, продукция, которая стоит в каталоге до 900 р., может обойтись вам в 199-299 р.
2. Вы познакомитесь с хитами MIRRA, сможете протестировать самую востребованную продукцию и оценить ее качество и эффективность.



1
МЕСЯЦ

Вы оформляете свой первый заказ на сумму от **2 000 р.** и выше.

2
МЕСЯЦ

Вы оформляете заказ во втором месяце на сумму от **2 000 р.** и выше.

3
МЕСЯЦ

Вы оформляете заказ в третьем месяце на сумму от **2 000 р.** и выше.

4
МЕСЯЦ

Вы оформляете заказ в четвертом месяце на сумму от **2 000 р.** и выше.

ПОЛУЧАЕТЕ



Возможность приобрести СЫВОРОТКУ УВЛАЖНЯЮЩУЮ с икорным золем, арт. 3241, 30 мл, по специальной цене **199 р.*** в следующем расчетном месяце. Для сравнения - обычная цена продукта в каталоге составляет **949 р.**



Возможность приобрести СЫВОРОТКУ УВЛАЖНЯЮЩУЮ с икорным золем, арт. 3241, 30 мл, по специальной цене **199 р.*** и БАЛЬЗАМ УВЛАЖНЯЮЩИЙ с гиалуроновой кислотой, арт. 3069, 50 мл, по специальной цене **249 р.** в следующем месяце. Для сравнения - обычная цена продукта в каталоге составляет **989 р.**



Возможность приобрести БАЛЬЗАМ УВЛАЖНЯЮЩИЙ с гиалуроновой кислотой, арт. 3069, 50 мл, по специальной цене **249 р.*** Возможность приобрести ВИТА-СЫВОРОТКУ, арт. 3365, 50 мл, по специальной цене **299 р.** в следующем месяце. Для сравнения — обычная цена продукта в каталоге составляет **1299 р.**



Возможность приобрести ВИТА-СЫВОРОТКУ, арт. 3365, 50 мл, по специальной цене **299 р.*** Также с этого месяца вам, как участнику, выполнившему все условия программы «Успешный дебют» в течение трех месяцев, присваивается статус Дистрибьютора и скидка 30%.



*Участник получает возможность приобрести хит продаж MIRRA по специальной цене при оформлении очередного заказа продукции на сумму 500 руб. (к оплате) и более в следующем расчетном месяце. Данная сумма также будет учтена при проверке выполнения условий программы (заказ на сумму от 2000 руб.)

ЧТОБЫ ПОЛУЧИТЬ ХИТЫ ПРОДАЖ ПО ВЫГОДНОЙ ЦЕНЕ, НЕОБХОДИМО:

- ✓ Сделать заказ на сумму от **2000 р.** и выше (накопительно, к оплате) в первые три месяца с даты регистрации.
- ✓ Оформить очередной заказ на сумму **500 р.*** и выше в следующем расчетном месяце. И получить возможность приобрести промопродукт по спеццене.

ПРИМЕР:

1.	05.06.23	Регистрация в Компании	К оплате	<p>После подведения итогов ВАМ ДОСТУПЕН ХИТ ПРОДАЖ</p> <p>Сыворотка увлажняющая с икорным золем, арт. 3241</p> <p>СПЕЦЦЕНА 199 р.</p> 
2.	06.08.23	Заказ на сумму 1 000 р. и более	К оплате	
3.	10.08.23	Заказ на сумму 1 000 р. и более	К оплате	
4.	СЕНТЯБРЬ	Заказ на сумму 500 р. и более	К оплате	

— Какую выгоду вы получаете от участия в программе?
— Давайте просто посчитаем!

Общая цена средств, которые вы получаете по программе (складываем цены по каталогу продуктов со стр. 37), составляет:	3 237 р.
Если вы вступаете в программу «Успешный дебют» и ежемесячно в течение трех месяцев делаете заказы на суммы, указанные в условиях программы, то те же средства вы можете получить уже всего за:	199 р. + 249 р. + 299 р. = 747 р.
Итого , выгода от участия в программе составит для вас:	3 237 р. – 747 р. = 2 490 р.

НО ЭТО ЕЩЕ НЕ ВСЕ!

Всем участникам, прошедшим по программе «Успешный дебют» в течение трех месяцев и выполнившим все условия, в четвертый месяц предоставляется дополнительная скидка на продукцию 30%, а также присваивается статус **Дистрибьютора!**
Стать партнером MIRRA и участвовать в программе для новичков «Успешный дебют» действительно выгодно!



ЕЖЕМЕСЯЧНАЯ ПРОГРАММА ДЛЯ ДИСТРИБЬЮТОРОВ

 **КЛУБ ПРИВИЛЕГИЙ**

Любите скидки и подарки? Вы можете получать специальные бонусы и приобретать товар месяца по выгодной цене! Чем выше сумма PV за заказы, которые вы делаете в течение месяца, тем больше скидка на товар месяца!

УСЛОВИЯ ПРОГРАММЫ

СТАТЬ ДИСТРИБЬЮТОРОМ MIRRA

Для получения статуса Дистрибьютора нужно приобрести продукцию по ценам каталога на 3 000 р., а затем активизировать дистрибьюторские сервисы.

Вы можете получить дополнительную скидку **25%** на товар месяца в следующем месяце, если сделаете заказ на **25-49 очков** в текущем месяце.

или

Ваша дополнительная скидка в следующем месяце на товар месяца составит **50%**, если ваш заказ в текущем месяце будет оформлен на **50-90 очков**

или

Ваша дополнительная скидка в следующем месяце на товар месяца увеличится до **70%**, если заказ в текущем месяце будет сделан на **100-149 очков.**



НАПРИМЕР:

Дистрибьюторы, совершившие покупки на 100 очков в октябре, в ноябре получают **УМА-БАЛЬЗАМ**, арт. 3099, по **специальной цене 252 р.** вместо 839 р., то есть со **скидкой 70%**.

Очки рассчитываются пропорционально, кроме случаев, когда Дистрибьютор приобрёл продукцию на 150 и более очков.

НО ГЛАВНОЕ!

Вы можете получить продукт месяца в подарок (за 1 р.), совершив покупку на 150 очков и более в текущем месяце! Акция действует в течение расчетного периода (расчетного месяца, например, с 4-го числа текущего по 3-е число следующего месяца). Добавление промопродукта происходит по итогам закрытия расчетного месяца. Учитываются только очки от покупок.

Если за расчетный месяц Дистрибьютор совершил суммарно покупок более, чем на **150 очков**, но при этом по итогам месяца в личном объёме (ЛО) у него менее 150 очков, то он имеет возможность получить промопродукт по "Клубу Привилегий" с меньшей скидкой (за меньшее количество очков).

Участники «Клуба Привилегий MIRRA», выполнившие условия, при оформлении следующего заказа на 5 и более PV получают возможность приобрести продукт месяца со скидкой, но не более 1-ого наименования на один номер.

ВАЖНО ПОМНИТЬ!

Новые Дистрибьюторы-участники программы «Успешный дебют» вступают в акцию «Клуб Привилегий» на следующий месяц после завершения участия в программе.

Скидка устанавливается от дистрибьюторской цены и не суммируется с другими скидками.

Список продуктов ежемесячно меняется. Также Компания оставляет за собой право изменить продукт месяца на аналогичный, в зависимости от наличия.

Узнать о том, какой продукт участвует в акции «Клуб Привилегий», вы можете в личном кабинете на сайте www.mirra.ru в разделе «Промопрограммы».



Присоединяйтесь к Клубу Привилегий MIRRA и получайте любимые продукты с приятной скидкой или в подарок!

ПУТЕШЕСТВУЙТЕ С MIRRA

ВОКРУГ СВЕТА ВМЕСТЕ С НАМИ!

Для всех, кто хочет получить уникальную бизнес-возможность совершать два путешествия в год за счёт Компании, обмениваться опытом с единомышленниками, обсуждать будущие проекты, а также заряжаться отличным настроением и просто отдыхать в непринужденной обстановке, мы создали специальную программу «Путешествуйте с MIRRA».

КАК ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В ПРОГРАММЕ?

Для участия в любом Путешествии необходимо собрать, заработать 60 Тревел-Баллов (квалификационное число Тревел-Баллов за период квалификации, установленный Компанией).

Если Дистрибьютор не успевает собрать необходимое квалификационное число Тревел-Баллов, ему предоставляется возможность купить или документально недостающие Баллы для участия в программе.

1 СЕРЕБРЯНЫЙ ТРЕВЕЛ-БАЛЛ = 15 у. е.

1 ЗОЛОТОЙ ТРЕВЕЛ-БАЛЛ = 25 у. е.

у. е. - условная единица, определяемая Компанией из расчёта стоимости поездки

Выполняя ежемесячные квалификационные условия, партнёры Компании получают Серебряные и Золотые Тревел-Баллы, необходимые для выполнения квалификационных нормативов условий участия в будущих поездках.



ЗОЛОТАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ

Период квалификации длится с марта по февраль.

Квалификационный норматив для участия составляет 60 Золотых Тревел-Баллов.

СЕРЕБРЯНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ

Период квалификации — с 1 августа по 31 июля.

Квалификационный норматив для участия — 60 Серебряных Тревел-Баллов.

Условия получения Тревел-Баллов для участия в программе «Путешествуйте с MIRRA» следующие:

Ежемесячно Дистрибьютору необходимо достигать таких результатов:

- ✓ ЛО — 100 и более PV (покупка).
- ✓ 1 или более новичок с заказом
- ✓ ОСГ (объём спонсорской группы) — от 3 500 очков.
- ✓ Квалификация по итогам расчётного периода — «Ведущий менеджер» и выше.

При выполнении условий Дистрибьютор получает ежемесячно:

За каждые 3 500 очков в ОСГ — по 2 Серебряных Тревел-Балла.

За каждую 24%-ную группу в 1-м динамическом поколении — по 3 Серебряных Тревел-Балла.

Золотые Тревел-Баллы начисляются по тем же условиям, что и Серебряные в случае квалификации по итогам периода Золотой Мастер и выше.

Кроме того, есть дополнительные условия:

✓ По окончании квалификационного периода все неиспользованные Тревел-Баллы аннулируются.

✓ Для каждой повторной квалификации в программе «Путешествуйте с MIRRA» квалификационный минимум участника увеличивается на 12 Тревел-Баллов.

✓ Резерв очков в ОСГ по окончании каждого квалификационного периода должен быть не менее резерва очков в ОСГ на начало квалификационного периода.

Для Руководителей Дистрибьюторских Центров существуют свои условия участия в программе:

Для участия в «Серебряной конференции»:

Объём продаж ДЦ в очках* должен составлять от 150 000 PV за период квалификации с 1 августа по 31 июля, при этом 8 месяцев из 12 — не менее 12 500 PV.

Для участия в «Золотой конференции»:

Объём продаж ДЦ в очках* — от 222 000 PV за период квалификации с марта по февраль, при этом 8 месяцев из 12 — не менее 18 500 PV.

**Объём продаж ДЦ в очках — это сумма отгруженной ДЦ Привилегированным клиентам и Дистрибьюторам продукции в очках с учётом насильственного кредита. Резерв в очках на начало квалификационного периода должен быть равен резерву ДЦ в очках по итогам квалификационного периода.*

Дистрибьюторы могут взять с собой в поездку одного спутника. Чтобы путешествовать вдвоём, Дистрибьютор может:

- 1 Выполнить квалификационный норматив на 2 путевки
- 2 Докупить недостающие Тревел-Баллы

Накапливайте Тревел-Баллы, выполняйте условия квалификации — и тогда в новую поездку от Компании MIRRA отправитесь именно вы!

Полные условия программы и направления путешествий на Конференции Компании указаны в личном кабинете на сайте www.mirra.ru в разделе «Промопрограммы».



НА ПУТИ К МЕЧТЕ

Компания предлагает всем, кто хочет присоединиться к Лидерам MIRRA на Серебряной Конференции, принять участие в специальной промопрограмме «На пути к мечте» и осуществить свои заветные желания!

КТО МОЖЕТ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В ПРОГРАММЕ?

ДИСТРИБЬЮТОРЫ:

✓ В квалификации от Наставника и выше по итогам расчётного периода июль года окончания программы или

✓ В квалификации Ведущий менеджер и ниже по итогам сентября года перед вступлением в программу

Период проведения программы с 1 октября по 31 июля.

Для выполнения условий Программы необходимо увеличивать ОО, выполнять условия по суммарному приросту ОО, представленные в таблице №1:



КВАЛИФИКАЦИЯ ПО ИТОГАМ СЕНТЯБРЯ	ЛК ПО ИТОГАМ СЕНТЯБРЯ	1 ТРЕВЕЛ БАЛЛ ЗА КАЖДЫЕ РУ СУММАРНОГО ПРИРОСТА ОО С 01.10 ПО 31.07
С МЛ. КОНСУЛЬТАНТ ПО НАСТАВНИК	0-1	165
СТАРШИЙ НАСТАВНИК	2	230
МЕНЕДЖЕР	3	300
СТАРШИЙ МЕНЕДЖЕР	4	350
ВЕДУЩИЙ МЕНЕДЖЕР	5	410

Суммарный прирост ОО = сумма ежемесячных приростов ОО с 1 октября по 31 июля.

Ежемесячный прирост ОО = ОО текущего месяца квалификации – ОО сентября.

Победителями становятся участники программы, собравшие 80 ТБ и более.

Квалификационный минимум составляет 30 ТБ. Участники программы, набравшие минимум 30 ТБ, могут купить Путевку на Серебряную конференцию нового года за сумму равную:

80 ТБ - количество собранных ТБ = количество Серебряных ТБ к доплате.

1 СЕРЕБРЯНЫЙ ТРЕВЕЛ БАЛЛ = 15 У. Е.*

*у. е.- условная единица, определяемая Компанией из расчёта стоимости поездки



ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ ПРОГРАММЫ:

✓ ЛО участника в период квалификации в программе с 1 октября по 31 июля должен составлять не менее 100 PV (только покупки).

✓ Участнику необходимо ежемесячно приглашать одного или более новичков с заказом.

Если в вашей организации есть лидерские группы (24%) Ведущий менеджер и выше, их ОО не учитывается в программе.

✓ Если в организации участника программы есть Дистрибьютор, выполнивший Квалификационный минимум или выше по программе, то вышестоящий Спонсор квалифицируется в программе при выполнении Условий квалификации, при этом его квалификация по итогам июля должна быть на одну ступень выше, чем у нижестоящего участника.

✓ Резерв очков по итогам Программы не должен быть меньше резерва очков на начало Программы (на конец сентября). Перенос PV в спонсорскую группу участника не учитывается в суммарном приросте.

✓ ОО участника по итогам июля нового года должен быть не менее ОО по итогам октября прошедшего.

✓ Присоединиться к Программе можно в любой месяц с 1 октября по 31 июля. Дистрибьюторы с датой регистрации позже 30 сентября года старта участвуют в Программе по критериям для Дистрибьюторов с ЛК = 0.

Выполняйте условия квалификации по программе «На пути к мечте» и присоединяйтесь к лучшим из лучших!

Исполняйте свои желания и открывайте новые уголки мира вместе с нами!

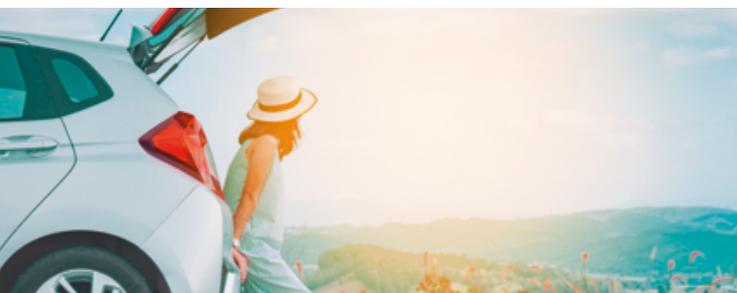
АВТОПРОГРАММА

Автомобильная программа MIRRA – это возможность получить автомобиль вашей мечты при помощи Компании, стать более мобильным и обрести ощущение свободы передвижения.

ДЛЯ УЧАСТИЯ В ПРОГРАММЕ НЕОБХОДИМО:

Быть Дистрибьютором Компании и подтвердить квалификацию Ведущий Менеджер и выше.

Квалификация оценивается по итогам текущего расчётного периода, при этом должна быть максимальной за все время работы в Компании.



ВСТУПЛЕНИЕ В ПРОГРАММУ ПРОХОДИТ В 3 ЭТАПА:

1 ЭТАП

Дистрибьютор подает заявление на участие и выполняет условия по Личному Объему, суммарному приросту Объема Организации за 6 месяцев (таблица 1) по сравнению с месяцем, предшествующим вступлению в программу, а также повышает статус.

ПОДТВЕРЖДЁННАЯ КВАЛИФИКАЦИЯ В МЕСЯЦЕ, ПРЕДШЕСТВУЮЩЕМ 1 ЭТАПУ	СУММАРНЫЙ ПРИРОСТ ОО (РВ) 1 ЭТАПА, ЗА 6 МЕСЯЦЕВ*	БОНУС ДЛЯ ОПЛАТЫ ПЕРВОНАЧАЛЬНОГО ВЗНОСА (РУБ.)
ВЕДУЩИЙ МЕНЕДЖЕР	30 000	65 000
СЕРЕБРЯНЫЙ МАСТЕР	35 000	75 000
ЗОЛОТОЙ МАСТЕР	40 000	85 000
ПЛАТИНОВЫЙ МАСТЕР	45 000	95 000
БРИЛЛИАНТОВЫЙ МАСТЕР	50 000	110 000
СЕРЕБРЯНЫЙ ДИРЕКТОР	56 000	125 000
ЗОЛОТОЙ ДИРЕКТОР	61 000	140 000

таблица 1

**Ежемесячный прирост ОО = ОО текущего месяца квалификации - ОО месяца, предшествующего вступлению.*

В период прохождения 1 этапа вступления в Автопрограмму участник должен по итогам 3-х или более периодов, при этом один из периодов 6-той месяц 1 этапа, увеличить свою квалификацию на один или более уровней относительно своей подтвержденной квалификации по итогам месяца,

предшествующего месяцу вступления в Автопрограмму.

Резерв очков по окончании 1 этапа не должен быть меньше резерва очков на начало этого периода.

Ежемесячная квалификация 1 этапа участника должна быть не меньше, чем при подаче заявления в Автопрограмму.

2 ЭТАП

Участник получает автомобиль и самостоятельно оформляет документы.

✓ Участник, выполнивший условия 1 этапа, выбирает автомобиль любой марки в течение 3-х месяцев с момента окончания квалификационного периода на получение автомобиля, его комплектацию и финансовые условия: полная оплата, кредит или лизинг.

✓ Участник самостоятельно подготавливает пакет документов для приобретения автомобиля.

✓ Компания выплачивает участнику сумму первоначального взноса, соответствующую его подтвержденной квалификации в месяце, предшествующем 1 этапу Автопрограммы, и компенсирует стоимость брендирования автомобиля при наличии документов, подтверждающих расходы на брендирование.

✓ Участник получает брендированный автомобиль. Наличие корпоративной надписи на автомобиле – обязательное условие на протяжении всего периода действия программы. Брендирование выполняется по утвержденному Компанией дизайну.

54 Страхование автомобиля участник оплачивает самостоятельно.



3 ЭТАП

Участник выполняет условия для получения ежемесячного автобонуса в течение 3-х лет. При ежемесячном выполнении условий программы участник получает автобонус (таблица 2) в течение 36 месяцев.

УСЛОВИЯ КВАЛИФИКАЦИИ НА ПОЛУЧЕНИЕ АВТОБОНУСА

ПЕРВЫЙ ГОД: ежемесячная квалификация и ОО участника должны быть не меньше, чем в 6-том месяце 1 этапа Автопрограммы.

ВТОРОЙ ГОД: ежемесячная квалификация участника минимум на одну степень выше по сравнению с его квалификацией в 6-м месяце 1-го этапа Автопрограммы, при этом ОО участника не меньше, чем в 6-м месяце 1 этапа Автопрограммы.

ТРЕТИЙ ГОД: ежемесячная квалификация участника минимум на одну степень выше по сравнению с его квалификацией во второй год получения автобонуса, при этом ОО участника не меньше, чем в 6-м месяце 1 этапа Автопрограммы.

КВАЛИФИКАЦИЯ ПО ИТОГАМ ПЕРИОДА	ОО ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ АВТОБОНУСА (РУБ./МЕС.)	ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ АВТОБОНУС (РУБ.)
ВЕДУЩИЙ МЕНЕДЖЕР	10 000	15 000
СЕРЕБРЯНЫЙ МАСТЕР	14 000	21 000
ЗОЛОТОЙ МАСТЕР	18 000	27 000
ПЛАТИНОВЫЙ МАСТЕР	23 000	33 000
БРИЛЛИАНТОВЫЙ МАСТЕР	27 000	39 000
СЕРЕБРЯНЫЙ ДИРЕКТОР	31 000	45 000
ЗОЛОТОЙ ДИРЕКТОР	36 000	51 000

ОСОБЫЕ УСЛОВИЯ ДЛЯ УЧАСТИЯ В АВТОПРОГРАММЕ:

✓ Если по итогам расчётного периода участник программы не получил необходимую квалификацию, то Компания не производит начисления бонуса по Программе за данный период.

✓ Если в вашей организации в течение 1 этапа квалификации в Автопрограмме появляется Дистрибьютор, который вступил в Автопрограмму, то его прирост ОО не учитывается в вашем приросте ОО.

✓ Если в организации участника в течение действия 3 этапа Автопрограммы появляется Дистрибьютор, который вступил и выполнил условия квалификации 1 этапа Автопрограммы, то его ОО не идет в зачет участнику.

✓ Автопобедитель получает автобонус только при выполнении всех квалификационных условий на его получение.

✓ Если участник Автопрограммы уже получил один автомобиль и решил вновь вступить в Автопрограмму, чтобы бороться за автомобиль более высо-

кого класса, он начинает выполнять новые условия Программы для соответствующего статуса и вступает в Автомобильную программу с первого этапа.

✓ Дистрибьютор может повторно участвовать в Автопрограмме, если его действующий статус выше максимально подтверждённого за все время работы в Компании.

✓ Если Дистрибьютор принимает участие в других бонусных программах Компании, в которых учитывается ОО, то из его ОО вычитается количество PV, соответствующее квалификационным требованиям данной программы.

Подробные условия автопрограммы представлены в личном кабинете на сайте www.mirra.ru в разделе «Промопрограммы».

Уже решили, автомобиль какой марки вы хотите получить от Компании? Тогда вступайте в программу и выполняйте условия!



**АВТОПРОГРАММА
MIRRA**

БОНУС ПРОФЕССИОНАЛА

Компания с особым удовольствием отмечает заслуги ведущих Лидеров Компании и призывает использовать их опыт для достижения общего успеха. Чтобы объединить лучших из лучших, многократно усилить потенциал и возможности каждого Лидера, мы создали «Содружество Лидеров MIRRA». Сообщество также дает мощный импульс для стремительного развития своего бизнеса и роста Компании в целом.



ЧТО ТАКОЕ «СОДРУЖЕСТВО ЛИДЕРОВ MIRRA»?

Это сообщество предпринимателей с активной позицией, успешных и заслуженных Лидеров Компании, которые внесли большой вклад в её развитие.

«Содружество Лидеров» объединяет структуры: «Лидерский Клуб» и «Элитарный Клуб». В них входят Лидеры в статусе от Ведущего менеджера и выше, демонстрирующие стабильный рост и развитие своего бизнеса.



ЛИДЕРСКИЙ КЛУБ MIRRA

Это программа развития для самых амбициозных и целеустремленных Лидеров Компании.

Как стать частью «Лидерского клуба MIRRA»?

Прием новых участников в «Лидерский Клуб» происходит раз в год по итогам квалификационного периода:



Требования к Кандидату в члены «Лидерского Клуба»:

- ✓ Лидер в статусе Ведущий менеджер по итогам июля.
 - ✓ За квалификационный период август–июль Лидер должен не менее 10 раз подтверждать статус Ведущий менеджер и выше, при этом подтвердить статус в последнем месяце квалификационного периода.
 - ✓ Среднемесячный ОО Лидера в квалификационном периоде должен быть не менее 3 500 PV, при этом ОО последнего месяца периода — не менее 3 500 PV.
- Членство в «Лидерском Клубе MIRRA» закрепляется на один год.

Для продления членства в «Лидерском Клубе MIRRA» на следующий год необходимо выполнить дополнительные условия:

- 1 Подтверждать статус не ниже Ведущего менеджера в любых 10 месяцах из 12, начиная с месяца вступления в Клуб, при этом подтвердить статус в последнем месяце из 12.
- 2 Иметь среднемесячный ОО в период членства не менее 3 500 PV, при этом ОО последнего месяца периода — не менее 3 500 PV.

Члены «Лидерского Клуба MIRRA» получают особые привилегии:

✓ Знак отличия «Лидерского Клуба MIRRA», эксклюзивный бизнес-аксессуар с символикой Лидерского Клуба MIRRA.

✓ Чествование на сцене ежегодного Форума MIRRA и памятные подарки от Компании.

✓ Чествование на ресурсах Компании: информация об участниках «Лидерского Клуба MIRRA» размещается в специальном разделе Личного кабинета на сайте Компании, бизнес-страницах Компании в социальных сетях.



Бонус Профессионала участников «Лидерского Клуба MIRRA»

Период действия программы: август–июль.

УСЛОВИЯ ПРОГРАММЫ:

	Дистрибьютор в квалификации Ведущий менеджер, член "Лидерского клуба"	Бонус Профи (PV)
1-я ступень	3 периода Ведущий менеджер подтверждает или повышает свою квалификацию	30
2-я ступень	Следующие 3 периода Ведущий менеджер подтверждает или повышает свою квалификацию	50
3-я ступень	Следующие 3 периода Ведущий менеджер подтверждает или повышает свою квалификацию	70
4-я ступень	Следующие 3 периода Ведущий менеджер подтверждает или повышает свою квалификацию	100

Если Лидер выбыл из программы, то он может вступить в неё заново, начиная с 1 ступени.





ЭЛИТАРНЫЙ КЛУБ MIRRA

Это программа Компании, дающая возможность получить дополнительные привилегии и знаки отличия.

Как стать частью «Элитарного клуба MIRRA»?

Приём новых участников в «Элитарный Клуб MIRRA» происходит в августе по итогам квалификационного периода август–июль.

Требования к Кандидату в «Элитарный Клуб»:

✓ Лидер в подтвержденном статусе от Серебряного Мастера и выше по итогам июля.

✓ За квалификационный период август–июль Лидер должен не менее 10 раз подтверждать свой статус, при этом подтвердить статус в последнем месяце периода.

✓ Среднемесячный ОО Лидера в квалификационном периоде должен быть не менее 5 000 PV, при этом ОО последнего месяца периода — не менее 5 000 PV.

Участие в «Элитарном Клубе» закрепляется на один год.

Участники «Элитарного Клуба MIRRA» получают особые привилегии:

- ✓ Звание участника «Элитарного Клуба MIRRA».
- ✓ Знак отличия «Элитарного Клуба MIRRA» — эксклюзивный бизнес-аксессуар с символикой Содружества Лидеров MIRRA.
- ✓ Место в VIP-секторе Форума MIRRA, чествование на сцене и памятные подарки от Компании.
- ✓ Чествование на ресурсах Компании. Информация об участниках «Элитарного Клуба MIRRA» размещается в специальном разделе Личного кабинета на сайте Компании, бизнес-страницах Компании в социальных сетях.

Бонус Профессионала участников «Элитарного Клуба MIRRA»:

Период действия программы: август–июль.

Условия программы: участник должен подтвердить или повышать свой статус в любых 10 периодах из 12 с момента вступления в программу.

Дистрибьютор в подтверждённой квалификации Мастер и выше, участник "Элитарного Клуба" MIRRA	Бонус Профи (PV)
Серебряный Мастер	250
Золотой Мастер	500
Платиновый Мастер	1 000
Бриллиантовый Мастер	1 500
Дистрибьютор в подтверждённой квалификации Директор и выше, участник "Элитарного Клуба" MIRRA	Бонус Профи (PV)
Серебряный Директор	2 000
Золотой Директор	2 500
Платиновый Директор	3 000
Бриллиантовый Директор	4 000

УСЛОВИЯ ПРОДЛЕНИЯ ЧЛЕНСТВА В ЭЛИТАРНОМ КЛУБЕ MIRRA НА СЛЕДУЮЩИЙ ГОД:

Членство в Элитарном клубе продлевается, если Лидер:

- ✓ Подтверждает квалификацию, в которой он вступал в Клуб, или более высокую квалификацию в любых 10 месяцах из 12, начиная с месяца вступления в Клуб, при этом подтвердив квалификацию в последнем месяце из 12.
 - ✓ Имеет среднемесячный ОО в период членства не менее 5 000 PV, при этом ОО последнего месяца периода не менее 5 000 PV.
 - ✓ Повторно вступить в Элитарный Клуб Лидер может в подтверждённой квалификации на ступень или более выше, чем в предыдущем квалификационном периоде по программе.
- Мечтайте о большем, стремитесь вперед к новым достижениям и горизонтам, и получите возможность стать членом «Содружества Лидеров MIRRA»!

ЭНЕРГИЯ РОСТА - ПРОГРАММА ДЛЯ АКТИВНЫХ ЛИДЕРОВ!



Один из важных моментов развития вашего бизнеса – расширение организации и повышение дохода. Специально для активно развивающих свою команду Лидеров Компания разработала программу «Энергия роста», которая поможет увеличить размеры структуры и получить дополнительное Лидерское вознаграждение.

ДЛЯ КОГО ПРЕДНАЗНАЧЕНА ПРОГРАММА:

✓ Лидеры в звании Серебряный директор и выше

ЧТО НЕОБХОДИМО ДЛЯ ВСТУПЛЕНИЯ В ПРОГРАММУ:

✓ Подтвердить квалификацию

✓ Получить дополнительный бонус в размере 1% от суммарного Объёма организации за квалификационный период

Условия участия:

1. Лидер подтверждает или повышает свою квалификацию согласно Маркетинг-плану в течение 6 месяцев ежемесячно.
2. Участник увеличивает количество 24% групп в первом уровне на одну относительно условий Маркетинг-плана, соответствующих его под-

твержденной квалификации, в течение 6 месяцев ежемесячно.

3. В последнем месяце квалификации по программе количество 24% групп в первом уровне должно быть на одну больше, чем положено по условиям Маркетинг-плана по максимальной квалификации за все время сотрудничества с Компанией.

ВАЖНО!

- Резерв очков по окончании квалификационного периода не должен быть меньше резерва очков на начало этого периода.
- ЛО участника в период квалификации в программе 100 PV (только покупки).

Используйте свою энергию для достижения грандиозных результатов и получайте бонусы от Компании!

Начать зарабатывать с MIRRA возможно уже с первого дня сотрудничества. И только вы сами определяете уровень своего дохода!

КАК ПОНИМАТЬ МАРКЕТИНГ-ПЛАН?

PV (очки) — условные единицы, принятые для удобства учета покупок Дистрибьютором Продукции Компании и расчетов по Маркетинг-плану. 1 премиальное PV = 63 рубля.

Бизнес MIRRA (Бизнес) — предпринимательская деятельность по поиску и привлечению покупателей (потребителей), продвижению Продукции Компании и расширению рынка сбыта Продукции — как самостоятельно, так и с помощью своей дистрибьюторской структуры.

Дистрибьютор — независимый распространитель Продукции Компании, зарегистрированный в Компании.

Дистрибьюторская цена — стоимость Продукции, установленная Компанией для Дистрибьюторов.

Личная группа (ЛГ) — организации всех Дистрибьюторов вашего первого статического поколения с ЛК ≤ 2 .

Личный коэффициент (ЛК) — присваивается всем Дистрибьюторам автоматически по результатам расчетов в соответствии с выполненной Квалификацией.

Личный объем (ЛО) — Продукция Компании, приобретенная лично вами и учтенная в расчетном месяце в очках. Выполнение установленного норматива ЛО является обязательным условием для начисления Дистрибьютору вознаграждения.

Объем личной группы (ОЛГ) — сумма ЛО Спонсора и всех Дистрибьюторов его ЛГ.

Объем организации (ОО) — сумма ЛО всех Дистрибьюторов вашей организации.

Маркетинг-план MIRRA (МП) — документ, устанавливающий правила расчета вознаграждения Дистрибьютору за его деятельность по распространению Продукции Компании.

ПОКОЛЕНИЯ:

✓ По отношению к Спонсору все Дистрибьюторы, привлеченные им лично, образуют его первое поколение, а он является для этих Дистрибьюторов непосредственным Спонсором. Документально данные закрепляются при регистрации.

✓ По отношению к этому же Спонсору все Дистрибьюторы, подписанные лично Дистрибьюторами его первого поколения, образуют его второе поколение.

✓ По отношению к этому же Спонсору все Дистрибьюторы, подписанные лично Дистрибьюторами его второго поколения, образуют его третье поколение.

И так далее.

Спонсор — Дистрибьютор, привлечший к распространению Продукции Компании других людей, ставших Дистрибьюторами.

Спонсорский Коэффициент (СК) — сумма ЛК Дистрибьюторов первого статического поколения.

Структура — все поколения Дистрибьюторов одного Спонсора. Создаваемая Спонсором структура не ограничивается ни по ширине — числу людей, подписываемых в первое поколение, ни по глубине — числу поколений.

Спонсору выгодно передавать знания о Продукции, навыки по ее распространению, знания о Маркетинг-плане и организационных процедурах каждому вновь привлеченному Дистрибьютору его структуры (информационное спонсорство). Условно, самым верхним Спонсором, объединяющим всех Дистрибьюторов, является сама Компания.



ВАШ ЭКСПЕРТ:

Имя _____

Телефон _____

E-mail _____

www.mirra.ru



youtube.com/mirravideo



vk.com/mirracompany



ok.ru/mirraru



t.me/mirra_official



t.me/mirra_for_busines



dzen.ru/mirra



rutube.ru/channel/24358026

ТЕЛЕФОН ГОРЯЧЕЙ ЛИНИИ

8 800 100 01 78



mirra



Полные условия
промопрограмм
в личном кабинете
дистрибьютора на сайте
www.mirra.ru

